

續優廠商報道

化妝品界的「黑馬」

美偉以旭品質服務

美偉股份有限公司於民國六十八年五月成立，成立時員工僅八位，目前已擴增至近百位的員工，資本額亦由原先的100萬元，擴增至目前的800萬元，平均成長率為10%左右，實為化妝品業界一匹具有雄厚潛力的黑馬。

美偉股份有限公司的出產產品，以化妝品中的眼影、口紅、腮紅、粉餅的彩色系列為主，其主要的銷售網以歐洲市場為主，其次為美國、日本等地；同時並積極參與國際貿易團體所舉辦的各種展覽活動，以利開發市場，增加產品的競爭力。

美偉一向秉持著製造高品質的化妝品產品，來服務客戶及贏得客戶的信賴與支持，因為，只有在不斷的努力改進，由原料物料的進廠化驗、機器設備、操作人員與生產環境的控制及成品的嚴格標準檢

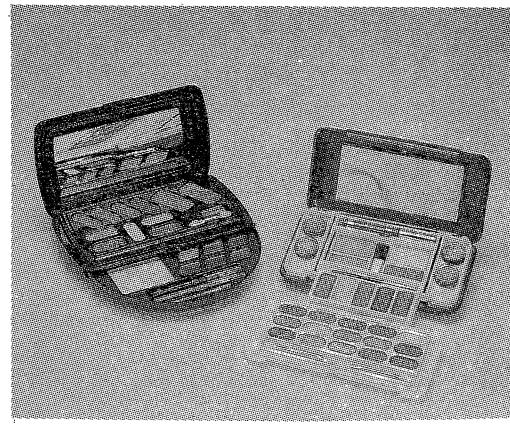
驗，在每一環節，都必須要不斷的持續改進與要求，這些都是美偉對生產品質的基本要求，以確保消費者權益；及維持公司不斷茁壯的不二原則。由於勞動人口的嚴重不足，及現有產品的不敷消費者的使用需求，配合不斷在開發新產品。今年度美偉將引進自動化的精密設備並擴充現有的廠房，並由國外引進的新技術，以改善現有的生產環境，預計於七十八年底完成廠房的擴建與自動化生產，相信屆時對於品質的提升和產量的增加，均能獲得更完善的改進。

美偉以生產行銷化妝品十年來的實務經驗，深深體會到產品形象的重要性，良好的產品形象主要也

就是企業本身的商譽和產品的商標（品牌），而美偉的產品能合乎美國藥物商品檢驗局（F、D、A

）的標準，及通過歐洲共同市場（E、E、C）的

檢驗，在國外美偉所使用的品牌商標為 Besame，都能夠獲得已開發國家消費者的信認。同時，也希望國內的廠商能多多配合，歡迎共同合作外銷。



專利權也

◆蔡文亮

有死角

除此之外，Gianni Versace 十分擅長設計女裝，輕巧、飄柔的感覺，讓女性覺得輕鬆，神采奕奕，所以說穿著「Gianni Versace」服裝之女性，優雅自信且女人味十足。

「Gianni Versace」服裝系列，係由吉亞尼·凡塞斯有限公司（Gianni Versace S.r.l.）以服裝設計師 Gianni Versace 之名，作為商標，推出「Gianni Versace」商標男裝系列及女裝系列。我國有永三企業股份有限公司進口，小雅敦南店及各大百貨公司展售中。

吉亞尼·凡塞斯有限公司（Gianni Versace S.r.l.）為區分不同之服裝系列，標上不同之商標。如「UP—DATE」系列，此項系列包括從頭到腳之搭配，帽子、衣服、手套、襪子及靴鞋，整體搭配之感覺，令人賞心悅目。「UP—DATE」商標系列服飾，亦正準備銷台中。

王大公司和乙中公司是死對頭，王大公司原本是該行業惟一的製造商，而乙中公司則屬外來新加入此行業的新製造商，而乙中公司的市場更是向王大公司的客戶群中開發，以作為開創立業的基礎。而日後在產品性質、客戶、價格等各方面，兩公司你爭我奪，鬧的水火不容，也因此各自都立下大志，力求在產品上，能有較大區分，以錯開市場，免得互相殘殺，讓別人看笑話。

雖然兩公司有各自製造不同的產品，以免互相衝突，但是要在傳統產品中，獨樹一格，除了要投入鉅大研究費用，以及客戶是否能接受等問題外，又因其它相關機械及零件等配合問題並非短暫期間即可達成。使得兩公司產品縱有心鑽開市場，也是差異不大，有時，甚至發生不約而同，彼此開發式。

出類似的產品的事情，於是一場互相指責抄襲、仿冒的糾紛，又是鬧得不可開交。

爲了防止類似事件發生，以及保障自己的權益，王大公司於是將自己所研究開發的新產品，一一向經濟部中央標準局申請專利，有些產品很順利的獲准專利，有些則雖經過一再爭取，仍無法獲准。

但是王大公司仍認為這些投資很值得，所以新開發產品也就不斷提出申請，且在未獲核准專利前，新產品上市時，就打上專利申請中等字樣，讓乙中公司及客戶知道，並藉此提高公司及產品形象。

乙中公司則因資本稍弱，且新進投入此一行業

，初期投資很大，尚未完全回收，各項開支能省則省，所以新產品除非確實具有重大改革，否則都不會被採用。

美偉將引進自動化的精密設備並擴充現有的廠房，並由國外引進的新技術，以改善現有的生產環境，預計於七十八年底完成廠房的擴建與自動化生產，相信屆時對於品質的提升和產量的增加，均能獲得更完善的改進。

美偉以生產行銷化妝品十年來的實務經驗，深深體會到產品形象的重要性，良好的產品形象主要也

就是企業本身的商譽和產品的商標（品牌），而美偉的產品能合乎美國藥物商品檢驗局（F、D、A

）的標準，及通過歐洲共同市場（E、E、C）的

檢驗，在國外美偉所使用的品牌商標為 Besame，都能夠獲得已開發國家消費者的信認。同時，也希望國內的廠商能多多配合，歡迎共同合作外銷。

如此相安無事過了數年，近日乙中公司却收到

王大公司寄來的存證信函，指責乙中公司侵害專利，並要乙中公司賠償損失。乙中公司依據來函內容

查證結果，王大公司的專利產品，是在這個月初公

告的，而就該專利內容與乙中公司產品相比較，二

者的確有些近似。但乙中公司早在三個月前，就已

經停止生產這型產品，且當初決定生產時，即已經

先查證過王大公司並沒有專利權，唯王大公司的產

品上有打上專利申請中及申請案號字樣，但那號碼

已是兩年以前的編號，依常理判斷，應該是申請但

沒有核准，且乙中公司產品與王大公司產品也不是

完全相同，所以乙中才放心的生產此產品，沒有想

到事隔那麼久，王大公司的專利竟然核准。但乙中

公司認爲二者並不相同，且不知王大公司已獲准專

利，況且現在又沒有出產，所以回函答覆同意以後

不再生產，但是王大公司所要求的賠償，則不願意

給付。

王大公司對乙中公司的答覆非常不滿意，尤其

多年積怨，好不容易現在有機會討回公道，絕不就

此輕易善罷休，於是一狀將乙中公司負責人及購

買仿冒品的人一起告到法院檢察處，指控他們違反

專利法，應處以刑罰。

未料開了幾次庭以後，王大公司却接到一份不起訴處分書，上面記載乙中公司及其客戶並未違反專利法，故應予以不起訴處分，王大公司認為檢察官沒有送鑑定，到底乙中公司的產品，是否相違於王大公司的專利權，還沒有查明，檢察官就認爲乙中公司沒有侵害王大公司的專利權，簡直草率到了極點，王大公司實在無法心服。

王大公司和乙中公司是死對頭，王大公司原本

是該行業惟一的製造商，而乙中公司則屬外來新加入此行業的新製造商，而乙中公司的市場更是向王大公司的客戶群中開發，以作為開創立業的基礎。而日後在產品性質、客戶、價格等各方面，兩公司你爭我奪，鬧的水火不容，也因此各自都立下大志，力求在產品上，能有較大區分，以錯開市場，免得互相殘殺，讓別人看笑話。

雖然兩公司有各自製造不同的產品，以免互

相衝突，但是要在傳統產品中，獨樹一格，除了要

投入鉅大研究費用，以及客戶是否能接受等問題外，又因其它相關機械及零件等配合問題並非短暫期間即可達成。使得兩公司產品縱有心鑽開市場，也是差異不大，有時，甚至發生不約而同，彼此開發式。

王大公司越看越迷糊，只好去請教行家了。

原來王大公司申請這件專利非常不順利，歷經

Giani Versace）爲滿足現代男士們的需要特

別設計「甜夢千年，你依然在我心中的愛」男裝款

式。

名界世商珠鈴曹

UPDATE

Gianni Versace
甜夢千年

近年來，物質富裕，生活品質提高，人們越來越講究穿着，不僅是女士們追求時髦流行，男士們的服飾除了體面，也因個性之差異而選擇適合個人品味之商品。義大利服裝設計師吉亞尼·凡塞斯（Gianni Versace）爲滿足現代男士們的需要特別設計「甜夢千年，你依然在我心中的愛」男裝款式。

而期間看到乙中公司也生產近似的產品，王大公司出類似的產品的事情，於是一場互相指責抄襲、仿冒的糾紛，又是鬧得不可開交。

雖然看在眼裡，恨在心裡，但因爲專利並未獲准，鑑於以往經驗，縱使找乙中公司理論，也是不了了之，所以只能蒐集乙中公司生產資料，以作爲日後理論的證據。

不容易接到中央標準局的核准通知書，又經

期內則沒有發現新的證據。經檢察官調查結果，認

爲依據專利法規定，專利權的期間是自專利公告之

日起算，所以在王大公司專利權公告以前，乙中公

司於三個月前停止生產這型產品，所以王大公司

所提供的證據，都是以前陸續蒐集而來的，至於近

期內則沒有發現新的證據。經檢察官調查結果，認

爲依據專利法規定，專利權的期間是自專利公告之

日起算，所以在王大公司專利權公告以前，乙中公

司製造的產品，不論與該專利權是否相近似，王大

公司都不能主張，已經受到侵害。而王大公司又無

法證明在專利公告以後，乙中仍有製造販賣的行爲

。雖然乙中公司以前賣出去的產品，仍由乙中公司

的客戶使用中，但是他們只是買來作爲生產工具，

並沒有轉賣的意思，而專利法規定專利權人雖也是侵

害專利權，但是專利法對這種侵害行為，並沒有規

定刑罰，所以只能用民事訴訟程序，以禁止他人繼

續使用仿冒品，但是無法用刑事程序來追究使用人

的刑責。所以檢察官並不能將乙中公司或其客戶起

訴。

王大公司經此分析，方瞭解檢察官並沒有偏袒

，但想想乙中公司大概也受到教訓，於是，就此罷

休了。而乙中公司歷經此次事件後，亦更加警惕，

凡是王大公司已開發的產品，不論有無申請專利，

乙中公司絕對不再製造相同或近似的產品，以免類

似事件再發生，增加不必要的困擾。從此兩公司就

再也沒發生衝突，業務也都各自蒸蒸日上。

王大公司經此分析，方瞭解檢察官並沒有偏袒

，但想想乙中公司大概也受到教訓，於是，就此罷

休了。而乙中公司歷經此次事件後，亦更加警惕，

凡是王大公司已開發的產品，不論有無申請專利，

乙中公司絕對不再製造相同或近似的產品，以免類

似事件再發生，增加不必要的困擾。從此兩公司就

再也沒發生衝突，業務也都各自蒸蒸日上。

王大公司和乙中公司是死對頭，王大公司原本

是該行業惟一的製造商，而乙中公司則屬外來新加入此行業的新製造商，而乙中公司的市場更是向王大公司的客戶群中開發，以作為開創立業的基礎。而日後在產品性質、客戶、價格等各方面，兩公司你爭我奪，鬧的水火不容，也因此各自都立下大志，力求在產品上，能有較大區分，以錯開市場，免得互相殘殺，讓別人看笑話。

雖然看在眼裡，恨在心裡，但因爲專利並未獲准，鑑於以往經驗，縱使找乙中公司理論，也是不了了之，所以只能蒐集乙中公司生產資料，以作爲日後理論的證據。

不容易接到中央標準局的核准通知書，又經

期內則沒有發現新的證據。經檢察官調查結果，認

爲依據專利法規定，專利權的期間是自專利公告之

日起算，所以在王大公司專利權公告以前，乙中公

司製造的產品，不論與該專利權是否相近似，王大

公司都不能主張，已經受到侵害。而王大公司又無

法證明在專利公告以後，乙中仍有製造販賣的行爲

。雖然乙中公司以前賣出去的產品，仍由乙中公司

的客戶使用中，但是他們只是買來作爲生產工具，

並沒有轉賣的意思，而專利法規定專利權人雖也是侵

害專利權，但是專利法對這種侵害行為，並沒有規

定刑罰，所以只能用民事訴訟程序，以禁止他人繼

續使用仿冒品，但是無法用刑事程序來追究使用人

的刑責。所以檢察官並不能將乙中公司或其客戶起

訴。

王大公司經此分析，方瞭解檢察官並沒有偏袒

，但想想乙中公司大概也受到教訓，於是，就此罷

休了。而乙中公司歷經此次事件後，亦更加警惕，